

12 ошибок

СЕТЕВОГО

Предпринимателя

Содержание, ога.

Почему мы лагаемся, зачем, и кому от этого клёво? iii

Первый укус в задницу ламера: iv

нафига ты за это взялся?! iv

Второй укус в задницу ламера: v

вдохновение пропало... v

Третий укус в задницу ламера: vi

поимей себя за \$0,00 vi

Четвёртый укус в задницу ламера: vii

Главное - экшн, остальное наладится! vii

Пятый укус в задницу ламера: viii

я туп как валенок с пробкой в пятке! viii

Шестой укус в задницу ламера: ix

начал, так кончи! ix

Седьмой укус в задницу ламера: x

я нищ как церковная крыса, что делать? x

Восьмой укус в задницу ламера: x

мне на форумах всё расскажут и покажут, бееее! x

Девятый укус в задницу ламера: xi

ОНИ что-то знают... xi

Десятый укус в задницу ламера: xii

"увидите их по делам их". xii

Одиннадцатый укус в задницу ламера: xiii

истина в вине. xiii

Двенадцатый укус в задницу ламера: xiii

кончай по очереди. xiii

Послесловие (кому оно нужно). xiv

Почему мы лажаемся, зачем, и кому от этого клёво?

Что ж, дорогой мой фтыкатель, для меня безвестный. Очень может быть, что, открывая сей PDF-файл, ты уже успел задаться вопросом: "А на кой мне сдалися эти очередные ошибки? Мне бы как деньгу рубить быстро и навсегда!"

Согласен с тобой в том, что писать про ошибки – особенно в общем, абстрактно, как бы ни о чьих конкретно – дело нехитрое. Причём про ошибки в любой сфере жизни, и называется это критикой или конституционным правом граждан на выражение своего мнения демократическим путём. Демократически настроенные граждане (или неграждане – смотря в какой стране каких *дан больше), овеванные духом свободы западной, готовы без хлеба и воды, на голом энтузиазме, вскрывать ошибки спецназа при штурме "Норд-Оста", обличать просчёты Минфина в прогнозах роста инфляции, клеймить позором сейсмологов...

Но лично моё мнение таково, что спецназовца может критиковать или хвалить только спецназовец. Я не могу сказать, что каждый десятый или каждый седьмой, оставшийся в живых после штурма, - это позор российского спецназа. Ибо чиркнула бы преждевременно спичка – и в живых не осталось бы никого. А главное, легко строить умозаключения, сидя в уютной студии, относительно бойцов подразделения "Альфа", которые по вонючим смердящим коллекторам, кишащим крысами, под землёй, пробирались к зданию, битком набитому обдолбавшимися смертниками и взрывчаткой.

Как бы то ни было, у запертых в зале заложников выбор был невелик – или скопом взлететь на воздух, или дождаться своих, родных, спецслужб. Ты ведь тоже, фтыкатель, положи руку на сердце, признайся самому себе: когда в твой лоб целится из автомата улыбающийся шахид, очень хочется, чтобы из ниоткуда вынырнул майор Пронин и порешил сволочь к чертям собачьим?..

Так что – критиковать легко, да. Это все умеют. Для критики вообще никаких познаний не требуется, ни в чём – знай себе ругай да обзывай всех дураками. Есть мнение, что основная масса критиков – это затюканные собственным комплексом неполноценности ничтожества, исходящие желчью из зависти к тем, кто большего добился – признания, власти, квадратных метров, лошадей под капотом, процессоров в системном блоке.

Однако не спеши закрывать файл и нажимать SHIFT+DEL – вполне вероятно, потраченное время (а его потребуется немного), пойдёт на пользу. Я не буду рассказывать тебе о видении ошибок каким-либо гуру, или обнажать пороки общества. Однако должен

честно предупредить: чтобы мне поверить, тебе придётся пройти через рассказанное мною. Обязательно.

Если ещё не довелось пройти...

**Первый укус в задницу ламера:
нафига ты за это взялся?!**

"То есть как нафига?!", - слышу я возмущённое с задних рядов. "Нам бабки нужны, ты понимаешь? Бабки н-у-ж-н-ы прямо сейчас и много!" – подхватывают передние ряды.

Эээ... вы себя обманываете. Деньги тут – дело второе. Вас вдохновляет мечта о халяве. Как же, кто не мечтает огребать тысячи евро в месяц/день, не пошевелив и пальцем? Ладно, пусть сто долларов в сутки. Спишь, ешь, кинчики зыришь, монстриков мочишь – а денежки как-кап на банковский счёт... и на дебетной карте – благодать анлимовая. Интернет – это рай для халявщика. Здесь трудиться не надо.

Так вот, чушь всё это, про лёгкость и халяву. Хотя лёгкость каждый понимает по-своему. Для китайского кули, может быть, заработать доллар за день, четырнадцать часов груза мешки, - и предел мечтаний, но я просто сдохну ещё прежде, чем получу этот доллар. И не потому, что хилый, а потому, что похавать на доллар в этом городе – ну я ж не таракан и не бродячее цобачко.

Так что будем откровенны – если ты спишь и видишь себя посреди мощного виртуального потока долларов, то ты ищешь лёгкого пути. А лёгкий хлеб... в общем, сказка такая есть, так и называется: "Лёгкий хлеб". Про мужика и волка. Волк хотел лёгкого хлеба. Мужик ему объяснил, каков он на вкус, этот хлеб, и как его добыть.

Я – не мужик, и предпочитаю вкусный, полезный, цельнозерновой хлеб. Остальное второстепенно.

Поэтому задумайся над вопросом – что тебе на самом деле нужно (если отвлекусь от бесконечное деньги) от бизнеса в Интернете? Следование повальной моде? Прельщаешься кажущейся лёгкостью мгновенного обогащения? В таком случае, напомним классическое: если что-то выглядит слишком заманчиво, чтобы быть правдой – возможно, оно действительно лишь выглядит таковым.

Я не впадаю в крайность и не утверждаю, что водить поезда или разрабатывать золотоносные месторождения проще, чем выуживать деньги из Паутины. Каждому своё. Очень может оказаться, что тебе больше подойдёт нечто иное, нежели Интернет-маркетинг. Отсюда, с этих строк, я не могу сказать этого наверняка – я тебя не вижу. Поэтому будет лучше спросить у членов семьи, друзей, сослуживцев, однополчан, - тех, кто тебя знает со всех сторон (или хотя бы с одной стороны, но досконально). Конечно,

другой человек на моём месте посоветовал бы специалиста по профориентации или психолога, но я боюсь этих слов и особенно людей, которые ими называются.

Второй укус в задницу ламера: вдохновение пропало...

Да запросто – пропадает, и ещё как.

Вот прочёл ты пару страниц с какого-нибудь сайта "как сделать тысячу у.е. за час, не отрывая задницу от стула", руки зачесались, так и рвутся в бой. Дай-ка угадаю... там, на сайте, ещё доллары нарисованы, аха? И много восклицательных знаков стоит. И как апофеоз ТВОЕГО грядущего финансового успеха и беззаботного будущего, предложение купить за несколько долларов ту или иную книжку в формате PDF, которая тебя научит, что и как делать.

Ну так вот... привыкай помнить: разочарование всегда возможно, но разочарование за свои кровные всегда больнее. И это не говоря о том, что вовсе не гарантировано возвращение средств. Сам подумай: ну кому охота отдавать тебе твои деньги назад?

Ладно. Пока вдохновение есть, у тебя глаза разбегаются. Среди тысяч способов поживиться нужно выбрать один (помни: из одного ствола в двух зайцев не попадёшь), и тут-то тебя ждёт засада: какой именно?

Всё, приехали. Нужен толковый совет толкового человека, а где ты его возьмёшь? Да ещё и жаба душит – это ж вроде как придётся, по совести, быть советчику благодарным, ежели он тебе укажет правильный путь, а хочется, чтобы заработать и всё себе, одному, оставить.

Понимаю...

Неа, едва ли такой толковый советчик прямо вдруг рядом окажется с мудрым советом.

Так что выход один – перебирать имеющиеся возможности, одну за другой, отсекая бесперспективные, откладывая на потом те, которые можно использовать по мере приобретения опыта и знаний.

Тут ведь где цобачко порылося: с одной стороны, в самом Интернете схема заработка рисуется как самая доступная из самых лёгких, изобретённая самими гениальными для самых ленивых. С другой же – рано или поздно понимаешь, что за этой заманухой стоит банальное алчное желание вытащить из тебя немножко денег. Немножко, чтобы ты не жадничал. Какими путями и методами из тебя будут вытаскивать деньги – дело десятое, ибо методы становятся всё изощрённей, все витиеватей, но, в сущности, все они объединяются принципом обещания золотых гор. Этот принцип всегда работает,

иначе бы электорат не сидел под властью... эээ, короче, ту власть над тобой ты и так знаешь.

Конечно, искать свой путь самому нудно, противно и нередко очень долго, но иного не дано. Это не угроза и не шантаж, наоборот: на твоём пути к финансовому благополучию у тебя нет конкурентов. Потому что твои конкуренты идут по другому пути (например, они точно не стали читать сей манускрипт, а сразу побежали совершать третью ошибку...).

**Третий укус в задницу ламера:
поимей себя за \$0,00**

Это трагедия, через которую не проходят очень немногие – либо по причине крайней лени, либо из-за лимитированной скорости канала.

И называется несчастье чрезмерным увлечением халявой. Погоней за ебуками, скриптами, софтом... Немудрено при доступности вarezных сайтов найти пару-тройку, где без лишних проблем можно качать, качать, качать всё старое и новое. Винты теперь ёмкие, RW-диски в каждом магазине и недорогие, и на тему электронной коммерции можно раздобыть тысячи электронных же книг, и сотни программ с кряками. На скачивание которых можно тратить по пять часов в день. Каждый день.

Не понял, в чём засада?

Расскажу.

Всё, что ты скачал, но не прочёл или не используешь – является хламом. И такого хлама по теме "ебизнес крутого ебизнесмена" на винте можно обнаружить десятки гигабайт. Ебизнесмен быстро теряется в скачанном и качает то же самое по второму и третьему разу. Дни, недели, месяцы. А то и целый год. Копит, радуется, живёт мечтой, что однажды, в прекрасный день, он начнёт всё это использовать и станет миллионером.

Что ж, мечтать – это прекрасно, это возвышает, но только труд облагораживает человека (по-моему, это сказал Маркс). И труд же сделал обезьяну человеком. Мечта же, ко всему прочему, даже на хлеб не намазывается.

Ты можешь без проблем накопить на винте барахла на \$100,000, и так и сидеть, предвкушая день начала решительных действий по освоению всего скачанного. Ты ведь даже никакого учёта не ведёшь, аха? И понятия не имеешь, что конкретно тот архив под названием l.jfp[fl[f.rar в себе содержит, или о чём идёт речь в PDF-книжке GDvoll.pdf, которая, оказывается, запаролена на открытие файла, а как его открыть без пароля, ты не знаешь?

Если тебе ещё не приходилось это преодолевать, хорошо. А если симптомы видны, то прямо сейчас лучше поудаляй хлам. Да, там может быть что-то для тебя ценное, но на самом деле 99% тебе никогда не понадобится. Так на кой, спрашивается, держать мусор? Только степень фрагментации жёсткого диска повышается.

Однако и это не самое страшное. Тешить себя мечтой или надеждой когда-нибудь в будущем взять да применить всё скачанное – пол белы. Куда хуже, что, подсев на иглу даунлоада, человек довольно быстро деградирует. Думать-то не надо – жми "Сохранить как" или вообще можно всё передать менеджеру закачек – пусть он все ссылки со страницы грабастает и раскидывает файлы по категориям. А потом, когда наберётся гигов десять, разгребу завалы. Ага, щаз. К тому времени будет уже просто в дикий лом шариться в сотнях, если не тысячах разнокалиберных файлов, а уж сортировать их совсем впадлу.

Болезнь дорвавшегося до халявы широко распространена, и преодолеть её сложнее, чем кажется. Куда как проще тешить себя надеждой или самоуверениями, что, мол, да, прочту эту тысячу книг и тут же примусь за дело... и это помимо того печального факта, что тысячу книг ты не прочёл и за всю свою жизнь. Включая азбуку.

**Четвёртый укус в задницу ламера:
Главное - экшн, остальное наладится!**

И это тоже крайность.

Быстрее делать блог, быстрее постить статьи, быстрее спамить – это как быстрее трахнуть и кончить. Надеюсь, читая эти строки, ты уже оставил пубертатный период за бортом юности? Потому что если у тебя в глазах мерцают алые Alfa-Romeo, которыми ты будешь сражать девчонок наповал, то Интернет может дать тебе только одно: порнуху.

Действие, безусловно, основа успеха, однако всякое действие (если это не эякуляция в сторону розетки) должно предваряться мыслительным процессом. Спешка только отнимает время и не приносит денег – в сущности, сие есть аксиома.

Да, это муторно и скучно, когда глаза жаждут видеть пачки денег, а руки потеют, но действие приносит ожидаемые плоды только при выполнении соответствующих шагов. Подготовка правит бал – это тоже есть аксиома. Никогда не экономь на ней.

Что я подразумеваю под подготовкой:

- Выбор способа заработка. Сюда входит и определение услуги/продукта для продвижения в сети, и того, кто тебе за продвижение будет платить, каким образом, сколько и как часто. Так, в случае с программой AdSense речь идёт о привлечении посетителей на сайт с объявлениями, и за каждый клик AdSense платит денюжку. Скажем, центов сорок за клик. Не надо морщиться, что

это, дескать, неслабо меньше миллиона. Я знаю, что это меньше миллиона. Зато платит корпорация Google. Кроме того, знаю, кто и за сколько обналичивает чеки, за какое время они добираются до моего почтового ящика и т.п. Всё это крайне важно.

- Вопрос времени. Сколько в день ты можешь уделять освоению новых полей финансовых операций? Разумеется, можно работать и пять минут в неделю, но, если серьёзно, часа два-три в сутки – желательно. Если придётся отказаться от пива и ночного клуба, - перестраивай систему приоритетов. Будущее требует жертв, а ночной клуб – это не существенная жертва, когда речь идёт о твоём будущем. И тем паче о будущем твоих детей.

- Грёбаная мотивация. Слово так заездили, что его произносить стыдно. Однако куда деваться – от того, насколько сильно твоё намерение, насколько твёрд ты в своём решении, и каковы твои цели, зависит, чего ты добьёшься (или не добьёшься – а абсолютное большинство тех, кто начнут одновременно с тобой, сойдут с дистанции досрочно, чтобы через пару лет начать жёстко тебе завидовать).

- Крайне желательно усвоить, вбить в башку, что Интернет-маркетинг – такая же работа, как и любая другая квалифицированная. И в ней есть подводные камни, тонкости, хитрости, которые можно освоить только при приобретении своего практического опыта. Как не бывает хирургов, научившихся резать по книжке, так не бывает сетевых маркетологов, достигших успеха на пустом месте без всяких предпосылок.

В общем, не гони лошадей за экшном.

Русский долго запрягает, да быстро едет.

**Пятый укус в задницу ламера:
я туп как валенок с пробкой в пятке!**

Надо признать, что этот довод в объяснение своих неудач я приводил много раз. Как ошибся в расчётах на прибыль, например, так сразу в голову лезет поганенькое "тебе ли, идиоту выкидошному, пальцем сделанному, тырнет конвертировать в СКВ?"

А тебе не советую. Жизнь сразу блекнет, сереет, и хочется нажраться сэма. Тьфу, короче.

Ибо на самом-то деле каждая ошибка – истинное благо. Там, где один раз хорошенько облажаешься, попьёшься об стену, попьёшь яду, - опыт приобретается ого-го!

Хрен тебя потом кто на мякине проведёт. Так что я строго за позитивное восприятие ошибок. Главный конструктор мега-штурмовика СУ-39 – совершенно потешный дед истинно русского, домашнего уклада - сказал как-то, что только тот проект, в котором много ошибок, приводит к созданию совершенства. Потому что каждый раз причину ошибки приходится выяснять досконально, разбирая штурмовик по атому, и выискивая несостыковки теории с реальностью. По этой же причине носители серии "Союз" отличаются надёжностью, которая американцам в НАСА ещё даже не снится; конструкторы "Союзов" все винтики облазили, прощупали, и каждый миллиметр чертежей через себя пропустили. Да, долго проектировали, собирали да испытывали, но в 2010-м году американцы в космос будут летать только на тех же "Союзах", потому что своих носителей у них уже не будет (или раньше, ибо шаттлы и взлетают-то через раз, и садятся как получится, да ещё астронавты ихние заливают за шиворот на работе).

Короче, ты понял – практика чрез лажи исторгнет тебя в зелёное счастье.

А чтобы утешить, добавлю: ошибки совершают ВСЕ. Честно. Нет такого миллионера, который бы не просадил пару-сотню тысяч долларов в безнадёжную затею, и нет веб-предпринимателя, который бы не мог найти в своём прошлом парочки обломов, за которые ему перед самим собой даже пьяным стыдно.

Всё зависит от того, что ты со своими ошибками делаешь. Если бьёшься об стену, как это делал я (полтора кирпича толщиной, между прочим) – ну так откуда на тебя свалится успех? Если же ты в состоянии проследить причину и следствие, всю цепочку от действия до последствия, то анализ минимизирует потери и предотвратит новые ошибки. Аксиома, ей-ей.

Кстати, сегодня прочёл убийственную фразу:

Худший блог, который ты можешь создать – это вообще никакого блога.

Мотивирует, правда? ☺

Шестой укус в задницу ламера:

начал, так кончи!

Многие грешат тем, что начинают что-то делать, и делают это правильно, но делают не до конца. Либо результат заставляет себя ждать, либо нетерпение так велико, что тут же хочется всё бросить и заняться чем-то другим. Увы, это напрасные траты сил и времени, равно как и электроэнергии.

Так, если ты взялся обновлять блог раз в день, делай это, а если на третий день надоело или начало казаться, что всё неправильно – тогда точно дело гиблое. Видишь ли, чтобы делать выводы, нужно иметь данные. А такими данными ты будешь располагать,

только имея хотя бы сто посетителей (не ботов, не автосерферов, а живых людей с членами и сиськами) на своём блоге. Этим людям лучше бы предложить блог с парой десятков статей. И когда сто человек зайдут на блог, ты можешь заняться анализом (ну или онанизмом) – например, сколько из этих ста кликнули по объявлениям контекстной рекламы или перешли по аффилиативной ссылке в нужный магазин. До тех пор ты можешь оперировать только домыслами – а это худший вариант после ничегонеделания.

**Седьмой укус в задницу ламера:
я нищ как церковная крыса, что делать?**

Да, если ты бомж, то искать место под виртуальным солнцем сложновато. Однако, выход в Сеть у тебя, по-видимому, всё-таки есть ☺.

Конечно, куда как проще сделать сотню из тысячи, но можно сделать и тысячу из нуля. Время, терпение, а там и опыт подоспеет.

Те, кто начинают с нуля, если им достаёт терпения, обязательно добиваются успеха. Здесь главное именно терпение, а не связи, ширина канала, бюджет на рекламу и размер монитора. Я начинал, не имея дома компа – с работы в ночные смены выходил в сеть.

Терпение и труд всё перетрут.

Конечно, есть факторы сопутствующие и облегчающие достижение успеха – например, толковый советник. Но толковый советник, и не требующий две шутки баксов за час консультаций по телефону, - это очень большая редкость.

И в этом, кстати, тоже есть плюс ☺ Сам посуди – у тебя нет советников, и у твоих потенциальных конкурентов их тоже нет. Больше того, лишь единицы могут воспользоваться самыми толковыми советами.

Сюда привязывается восьмая ошибка:

**Восьмой укус в задницу ламера:
мне на форумах всё расскажут и покажут, беее!**

На форумы ходят за советами – это факт. А на форумы по теме заработка в сети ходят за советом, как бы там зарабатывать, а не просто на форумах сидеть. Но тут есть нюансы.

Прежде всего, далеко не все, сидящие на таких форумах, реально что-то зарабатывают. Занятые люди просто не имеют времени на трép, и предпочитают парую тройку узкопрофессиональных форумов, нередко приватных, а вот любители постебаться или поpearить свою первую пирамидальную реф-линку там тусуются в великом

множестве. По сути, типичный форум на тему "как работать в Интернете" захламен рекламой и постами, от которых лично тебе никакого проку. Пойми, это удел лузеров – торчать в таких клоаках среди себе подобных. Разве что постебаться...но мне так жалко времени на это.

Форумы при формальном контроле со стороны модераторов мигом превращаются в помойки, где лежат куски б/у, разорванной информации, из которой не склеить цельности. Ты пробовал задать вопрос "поделитесь способом заработка в сети"? Если пробовал, то ответы наверняка превалировали смайликами над текстом.

Ни единая душа в мире не сможет, при всём желании, ответить на такой вопрос, ибо ответов – чрезмерно много. Свой придётся искать самому. Или свои.

А форумов я предлагаю держаться стороной. Для начала вполне можно ограничиться парой толковых книжек – тут публика не требуется, а когда начнёшь делать, пробовать, весьма быстро твой уровень перерастёт уровень завсегдаев помойных склочных форумов.

Это не значит, что толковых форумов нет. Они есть. Но, как и во всяком сообществе, нужно заслужить репутацию, чтобы к тебе относились на равных и делились секретами.

Девятый укус в задницу ламера:

ОНИ что-то знают...

Начинающему предпринимателю могут порой мерещиться некие тайные знания, сокрытые от непосвящённых. Закрытая информация (пряма военная тайна). Секреты.

Это миф в большей степени, чем ты думаешь.

В маркетинге, как и в SEO, как и в продвижении товаров и услуг на рынке, секретов нет. Этим занимаются миллионы человек, а то, что знают двое, уже не секрет. Это просто слово такое – внимание цепляет, и, увидев заголовок "Секрет соблазнения топ-моделей! Даже даун сможет!" на витрине, кто-то пустит слюни и потянется за кошельком/членом...

Никакой тайны на самом деле нет, и любую информацию можно найти, если уметь искать. А уметь искать в Интернете – это искусство, и навыки поиска необходимо приобрести и отрабатывать. Тогда поисковик предложит тебе бесплатно то, за что абсолютное большинство платит деньги, или же то, что не обладающий навыками поиска найти просто не сможет.

Пожалуй, тайной можно считать только "кухню" поисковых систем – ту информацию, за разглашение которой отрубают голову и катают её по пыльным дорогам

Канзаса. Вот это действительно тайна, но даже если бы ты её и знал – всё-равно не смог бы использовать. Ну разве что шантажировать поисковую систему ☺

**Десятый укус в задницу ламера:
"увидите их по делам их".**

Бежать впереди паровоза своего успеха – лично для меня совершенно не свойственно (как видишь, я признался в совершении в разные периоды жизни только девяти ошибок из десяти). Но точно знаю, что такое поведение имеет место быть. Как среди подростков, так и среди бывших студентов. Они не просто выдают желаемое за действительное, - они хвастаются тем, чего нет, кричат о будущих успехах, которые им снятся, и кичатся деньгами, которые, как они мечтают, у них будут. Покупками, которые сделают. Хоть и объяснимо, но смешно и жалко. Некоторые в счёт будущих сверхдоходов даже в кредит влезают, чтобы те самые сверхдоходы хорошенько, с размахом, вискарём и девочками, отметить.

На мой взгляд, если уж ты решаешь взяться за виртуал как источник дохода, об этом нужно молчать. Не говорить, даже не заикаться, никому. Эта область настолько же перспективна в плане финансовой независимости, сколько и в плане потенциальных проблем. Во-первых, зависть – она вам нужна? Пользы от неё нет, разве что потешить гнилое самолюбие. Во-вторых, возможны неприятности с налоговыми органами. В-третьих, вас могут поднять на смех, оклеветать, оболгать за спиной, - да всё, что угодно. Я не думаю о людях плохо – я знаю, что человек человеку враг, жертва и корм. Когда речь заходит о деньгах, происходят удивительные и чудовищные метаморфозы с дружбой, любовью, родственными отношениями. Не держа язык за зубами, очень просто наплодить врагов и завистников.

Страшен не тот, кто просто завидует, а тот, кто впадает в крайнюю степень зависти – подлость. И подличать можно очень по-разному. Ты, вероятно, уверен, что никто среди твоих друзей, знакомых, подруг да родни не желает тебе зла – тебя все любят и души не чают. Но покажи завистливым глазам чек – и заметь, как эти глаза загорятся недобрым огнём. Хорошо, если дело ограничится только слухами и сплетнями. На мой взгляд, всякому сознательному человеку следует зарубить себе на носу как дважды два – четыре: личные финансы – тайна, в которую можно посвятить только Всевышнего. Я знаю, что за доллар убивают – чем меньше сумма, тем более жестоко убивают. Неслучайно на Западе принято о своём финансовом состоянии распространяться только в кредитных да налоговых учреждениях – да и то лишь потому, что не скажешь им всё как на духу – сами узнают.

По этой же причине настоятельно советую не заниматься показухой своих трат. Покупай то, что нужно. Хорошую зубную пасту, например, или бананы (калий нужен для работы сердца). Ноутбук – тот, который нужен для работы, а не самый крутой тысяч за пять долларов. Потому что последнее – хвастовство на платформе гламурной Висты, а общество терпеть не любит хвастунов. Кстати, я тоже.

Зато работа в сети, возможно, научит вас лучше понимать людей и адекватнее к ним относиться. Привьёт осторожность.

И ещё: хороший человек – не тот, кто дал тебе в долг, а тот, кто долг вернул.

Одиннадцатый укус в задницу ламера:

ИСТИНА В ВИНЕ.

Соблазнительно первые заработанные деньги прокутить. Особенно, когда кажется, что они вот-вот хлынут бесконечным потоком.

Тут всё очень личное... и потому, что одному – ошибка, другому – безальтернативно.

Поделюсь своим взглядом на то, что с ними делать.

Не худший вариант – ничего. До поры до времени. Завести отдельный счёт (или два), копилку в ящике стола, выделенные специально для электронной коммерции. Так или иначе, оплачивать свет, хостинг, подключение, софт целесообразно именно из таких доходов. И первую небольшую прибыль логично вложить в дальнейшее развитие своего дела, а не купить виски и не зажечь в боулинге.

Двенадцатый укус в задницу ламера:

кончай по очереди.

Об этом следовало написать перед первым пунктом, но для меня оно кажется естественным, а вот только что прочитал в одной из статей – и понял: смысл в том великий есть!

Наличие Интернета расплывает внимание и снижает концентрацию. Если ты сидишь перед вордовской страницей, пытаешься что-то родить, а тут скайп, аська, и прочие мессенджеры активно требуют твоего внимания, да ещё флэш-игрушка запущена, да онлайн-тв включено, и ещё активная дискуссия на форуме по теме "что котирруется выше: ширли или мырли?" ведётся, то это сиротливое окошко ворда так и останется сиротливым, без единого предложения.

Поэтому сел писать статью или пост (я считаю, что посты для блогов лучше сперва оформлять вне сайта) – сиди и пиши, а все софтины отключаются. И почту лучше

проверять не в реальном времени, а когда это самое время для неё будет. Иначе ты успеешь сделать всё – даже пройти пару уровней в игрушке – но цель, с которой ты сел за компьютер, выполнена не будет. Тогда стоило ли за него садиться?

Послесловие (кому оно нужно).

Пока не знаю, что лучше – добиться, чтобы как можно больше прочитавших мои мысли не стали заниматься веб-коммерцией, и тем самым не увеличивали число несчастных и расстроенных, обзлѐнных и всем недовольных, или чтобы, невзирая на предостережения, все ломанулись в виртуальное Эльдorado искать \$ча\$тья?..

Пожалуй, ни то, ни другое.

Знайте, что ничто не беспросветно, если вы хотите видеть свет.

И если всё-таки хотите видеть \$вет, то вам - [сюда](#).

Вторая редакция: 10.12.2007 13:02

Третья редакция: 16.01.2008 00:11

Четвёртая редакция: 13.06.2008 22:26

Пятая редакция: 08.01.2009 3:33